

► MÜÜGIINSENER

Liitu minu meeskonnaga ja aita tööstusel areneda targemalt ning puhtamalt!

Kui sind inspireerivad tehnilised väljakutsed, kestlikud lahendused ja aktiivne müügitöö, siis ootame sind liituma Filter Solutionsi meeskonnaga müügiinsenerina.



Pakume sulle võimalust rakendada oma teadmisi ja kogemusi valdkonnas, kus iga projekt loob mõju – nii keskkonnale, kliendile kui kogu tööstusharule.

Filter Solutions on 1992. aastal Eestis asutatud insenertehniliste lahenduste ettevõtte. Meie siht on olla tööstusettevõtete eelistatuim protsessitehnoloogia partner. Meie tugevusteks on pikaajaline kogemus, usaldusväärsus, ettevõtlikkus ja pidev arengusoo.

Tegutseme valdkonnas, kus ootused energiasäästule ja keskkonnahoiule muutuvad iga aastaga rangemaks. Selles rollis saad olla võtmeisik, kes aitab tööstustel nende eesmärgi saavutada, luues uuenduslikke ja paindlikke lahendusi ka olukordades, kus alginfo on napp ja tingimused muutuvad kiiresti. Sinu töö aitab muuta meie tööstuskeskkonda säästlikumaks, puhtamaks ja kestlikumaks.

Tule loome koos muutust!

Kaarel Keerd

Müügijuht

Filter Solutions OÜ

Kaarel.Keerd@filter.eu

+372 564 74698

Otsime ettevõtlikku ja tehniliselt taibukat **MÜÜGIINSENERI**, kelle kirk on innovaatiliste energialahenduste loomine. Kui sul on kogemusi soojusenergeetika, automaatika või elektrivaldkonnas ja soovid pakkuda klientidele väärtuslikke, keskkonda säästvaid lahendusi (nagu ressursitõhusad lahendused, koostootmisjaamad, katlamajad jmt), siis oled meie inimene! Müügiinseneri töö keskmis on kliendi vajaduste mõistmine ja asjatundlike lahenduste pakkumine, mis aitavad saavutada energiatõhusust ning toetavad jätkusuutlikku arengut.

Peamised tööülesanded:

- Kliendi vajaduste kaardistamine ja aktiivne lahenduste müük. Kliendikohtumiste planeerimine ja läbiviimine ning kliendi parendusvajaduste määratlemine ja nõustamine. Pakkumiste koostamine lähtudes kliendi vajadustest, nõuetest ja tehnilistest tingimustest ning kliendile tehtud pakumiste selgitamine, kaitsmine ja lukustamine.
- Inseneritehniliste lahenduste väljatöötamine. Lahenduste ja projektide ettevalmistus ning tehnilise lahenduse väljatöötamine. Lahendusprojektides kasutatavate toodetele ja seadmetele esitatavate nõuete ja tingimuste määratlemine ja spetsifikatsiooni koostamine. Suhtlemine tarnijatega ja allhankijatega tehnilistes küsimustes toodete valikul ja hankimisel.
- Tegevuste korrektne dokumenteerimine ja kliendihaldamise süsteemi täitmine vastavalt kehtestatud nõuetele. Müügitulemuste analüüs ja järjepidev parendamine.

Ametikohal edukaks tegutsemiseks vajalikud eeldused:

- Sul on põhjalik huvi tehniliste lahenduste vastu ja oskus lugeda ning mõista tehnilisi jooniseid.
- Sul on tugev ja iseseisev kogemus tehniliste lahenduste müügis, elistatult tööstus-, energia- või veetööstusvaldkonnas.
- Oled väga hea suhtleja, kes oskab avatult infot jagada ja juhtida selle liikumist eri osapoolte vahel.
- Valdad eesti ja inglise keelt väga heal tasemel, nii kõnes kui kirjas.
- Omad tehnilist kõrgharidust soojusenergeetika, keskkonnatehnika, energeetika, ehituse või automaatika erialal (nt TalTech, EMÜ, Mereakadeemia, Lennuakadeemia).
- Oskad hästi kasutada arvutit, ja kui tunned joonestusprogramme (nt AutoCAD), on see eeliseks.
- Sul on kehtivad B-kategooria juhiloa ja oled valmis aktiivseks klienditööks.

Väärtuspakkumine:

- Töövahendid ja toetus – kõik vajalikud koolitused ja töövahendid, sh ametiauto.
- Konkurentsivõimeline tasu – Meie tasupaketid sisaldavad põhipalka ja tulemustasu, mille suurus sõltub sinu kogemusest ja saavutatud müügitulemustest.
- Tervis ja heaolu – Sõltuvalt sinu valikutest pakume täiendavat ravikindlustust (k.a eriarstiabi, hambaravi, taastusravi ja muud teenused) või sporditoetust (100 eurot kvartalis, rakendub peale katseaega).
- Paindlik ja toetav töökeskkond – Me väärtustame iseseisvust ja pakume vabadust oma töökorraldust planeerida.
- Tiimi- ja ühised üritused – Korraldame regulaarselt ühiseid tiimisündmusi ja suvepäevi, et tugevdada meeskonnatööd ja pakkuda võimalust lõõgastumiseks ning kolleegidega suhtlemiseks väljaspool tööpäevi.
- Karjääri võimalused – Filtris väärtustame inimeste arengut ning pakume võimalusi oma oskuste ja teadmiste pidevaks täiendamiseks. Meie meeskonnas saad kasvada koos ettevõttega — liikuda edasi, võtta vastu uusi väljakutseid ja kujundada oma professionaalset teekonda mitmekesisel ja arenevas keskkonnas.